全てのお客様と『働く』に対する
無限の可能性を共有する会社です

1

リアステージについて

リアステージとは・・・

設立	2014年5月
住所	東京都千代田区三番町泉館三番町５Ｆ
売上	13億8000万円(2020年度実績)
社員数	120名(2020年6月現在)
事業内容	新卒紹介事業・新卒イベント事業・中途紹介事業 SES事業・WEBメディア事業
免許番号	有料職業紹介免許　１３ーユー３０６９３８

Copyright © rea stage, Inc. All rights reserved.

ご提供サービス

VISION

働くをポジティブに。

日々の生活の中で、

満員電車に揺られ下を向く大人たちを見て、

未来を担う若者たちの働くはポジティブになるだろうか。
働くことがネガティブになるのではないだろうか。
私たちはそんな世界を変えたい。
若者が明るい未来を想像し

そんな未来の実現の為の手段として働くがあったら

働くことはポジティブになるのではないだろうか。
リアステージは世の中の働くをポジティブにします。

Copyright © rea stage, Inc. All rights reserved.

2

ジョブコミットとは

ジョブコミットとは

【1】設立7期目で業界第3位の入社実績

2020卒入社数：2000名（業界第3位）、2021卒入社目標：2500名

【2】学生との個別面談は10時間以上実施

学生1名につき1名のエージェントによる魅力付け

【3】両面エージェントがクロージング

企業と学生両方を知っているからこそのクロージングが可能

【4】導入社数1000社以上

大手企業～中小ベンチャー企業まで業界規模関わらず採用成功

Copyright © rea stage, Inc. All rights reserved.

新卒採用の課題

採用手法がわからない

既存の採用手法が成功法か不明

新卒採用のナレッジがない

応募者、母集団が少ない

知名度が上がらない

業界、職種懸念

マンパワー不足

採用担当者数が少ない

採用以外の業務も請け負っている

コストを抑えたい

先行投資分が回収できない

採用人数が少数

採用重点層へのアプローチ

入りたい企業として認識されない

ピンポイントで接触したい

内定/承諾後の辞退

多くの内定辞退者がでている

入社後の離職率が高い

ジョブコミットとは

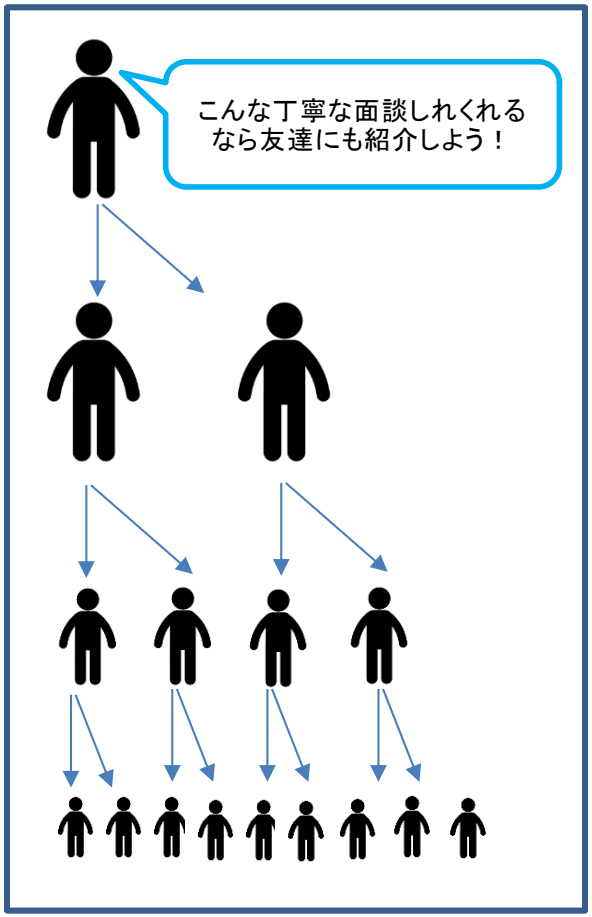
Copyright © rea stage, Inc. All rights reserved.

ジョブコミットとは

1、集める

20卒は10万人の学生が登録（首都圏の就活生の半分）
自社メディアやリファラル、大手人材企業DBより集客

■学生紹介



■20万人以上の学生DB

■自社メディア

■自社HP『ジョブコミット』

Copyright © rea stage, Inc. All rights reserved.

ジョブコミットとは

1、集める

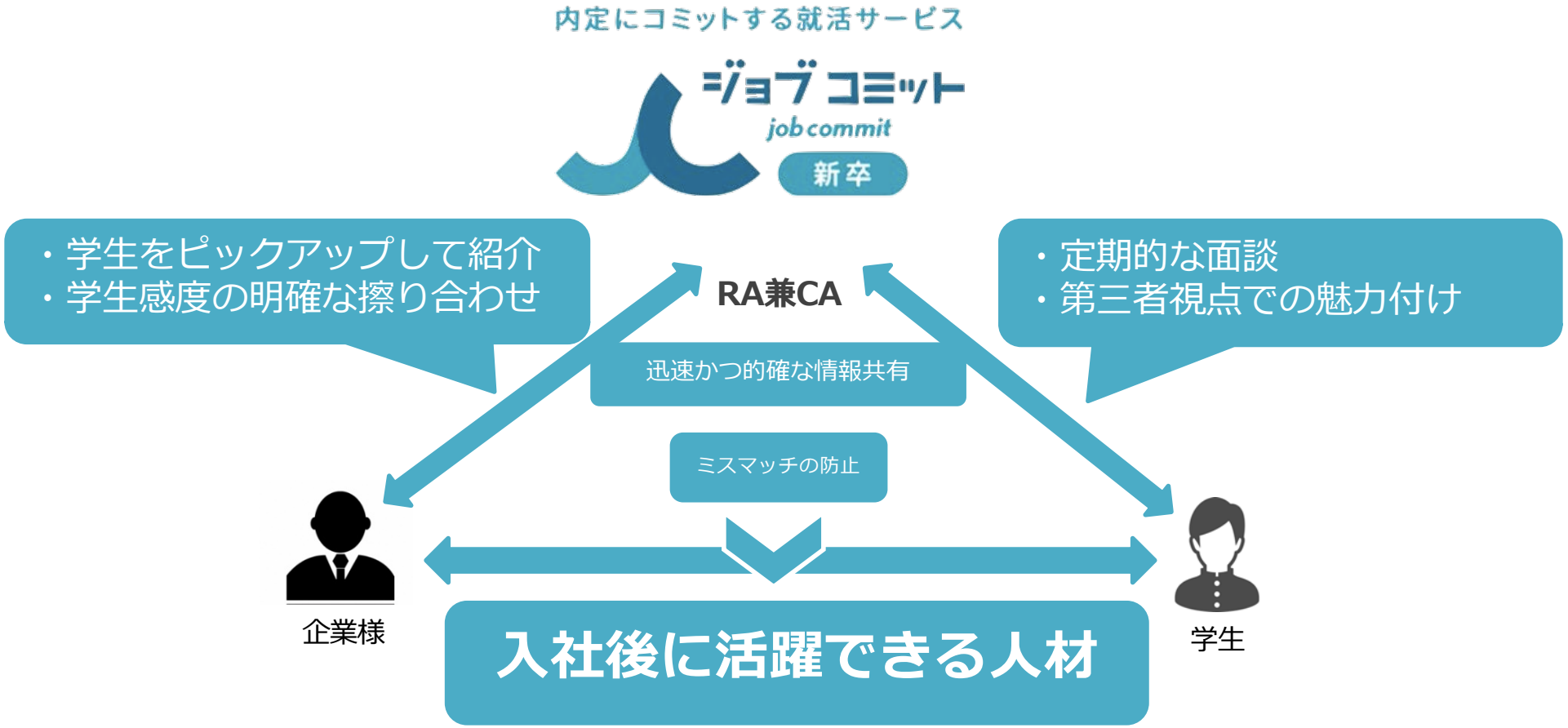
集客学生の実績（体育会系男子）

Copyright © rea stage, Inc. All rights reserved.

ジョブコミットとは

2、魅力を伝える

学生からは見えにくい企業の魅力を引き出し、
第三者視点で伝える事により説得力増大



Copyright © rea stage, Inc. All rights reserved.

ジョブコミットとは

3、口説ける

最低10回、最低10時間以上の面談を実施するため、
信頼関係がある状態だからこそ可能なクロージング

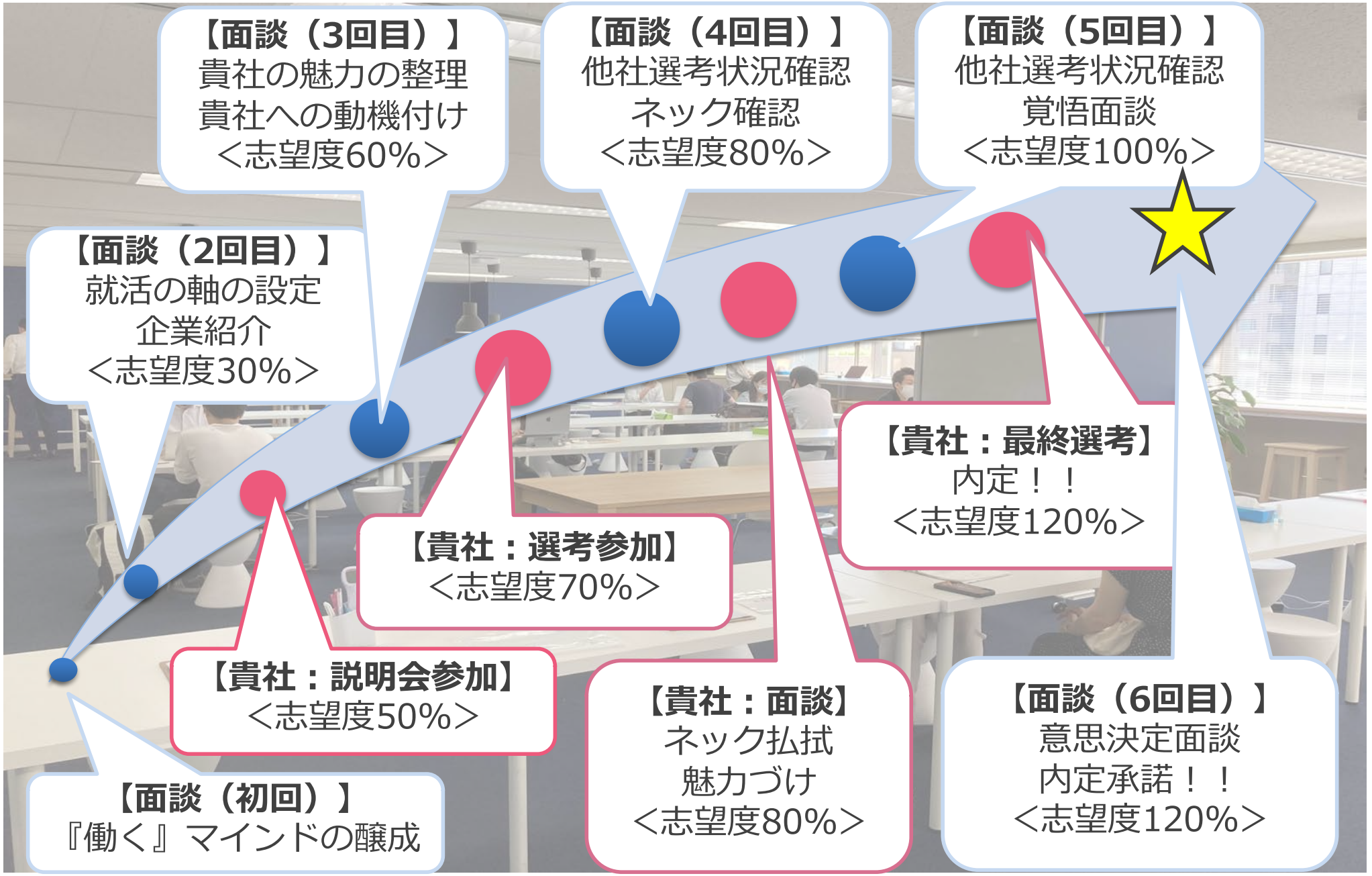
複数回の面談を実施することで
希望業界や希望職種などだけでなく

対人能力やポテンシャル
志向性、将来ビジョン

など細部まで見極めることで
ピンポイントでのご紹介が可能です！

Copyright © rea stage, Inc. All rights reserved.

ジョブコミットとは


【面談（初回）】
『働く』マインドの醸成
【面談（2回目）】
就活の軸の設定
企業紹介
＜志望度30%＞
【面談（3回目）】
貴社の魅力の整理
貴社への動機付け
＜志望度60%＞
【貴社：説明会参加】
＜志望度50%＞
【貴社：選考参加】
＜志望度70%＞
【面談（4回目）】
他社選考状況確認
ネック確認
＜志望度80%＞
【貴社：面談】
ネック払拭
魅力づけ
＜志望度80%＞
【面談（5回目）】
他社選考状況確認
覚悟面談
＜志望度100%＞
【貴社：最終選考】
内定！！
＜志望度120%＞
【面談（6回目）】
意思決定面談
内定承諾！！
＜志望度120%＞

ジョブコミットとは

4、フォローする

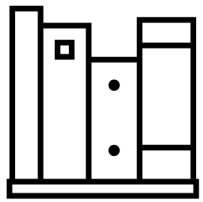
内定後のフォローとして研修やイベントを実施
⇒2020卒での辞退率7%

マナー講座

毎月恒例★大好評！

営業研修

資格講座



このように他社のどこよりも力を入れた
入社までの内定後フォローにより、
7%という低い辞退率が実現しているのです。

Copyright © rea stage, Inc. All rights reserved.

3

カスタマーサクセス

カスタマーサクセス

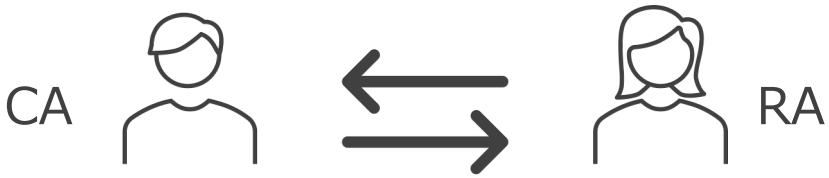
貴社専任の採用コンサルタント

1．　お客様と二人三脚で採用成功を実現
2．　人事広報として貴社の母集団形成
3．　会いたい学生だけをスクリーニングし、ピックアップ
4．　選考進捗、日程調整・リマインドを一括管理
5．　採用ターゲットの意向を把握し、承諾までのストーリー設計
6．　属性や志向性を分け、次年度の採用設計、戦略立て
7．　導入実績2000社以上のノウハウに基づいた、採用力をあげる仕組み作り

Copyright © rea stage, Inc. All rights reserved.

カスタマーサクセス

意外と工数かかっていませんか？



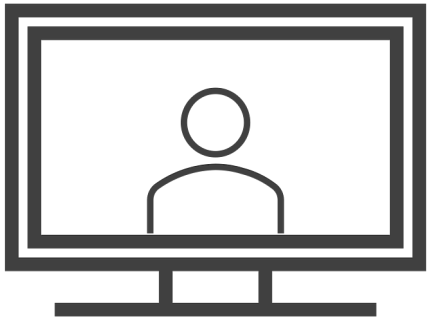
分業/IT化により、情報の伝わり方に差異がある

- 母集団の数と質が担保されない
- 企業担当(RA)によって実績に差が出る
- 学生の理解度にばらつきがある
- 対応疎漏

Copyright © rea stage, Inc. All rights reserved.

カスタマーサクセス

キックオフミーティング　実施

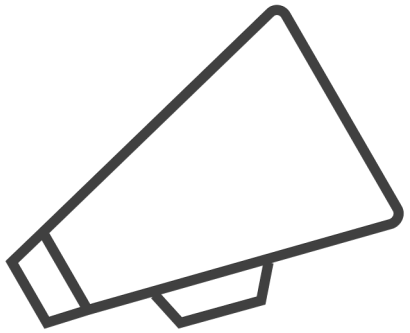


1. 採用ターゲット・採用要件の擦り合わせ
2. 説明会、メッセージ性の把握
3. 想定質問集
4. ご紹介フロー
5. ご紹介～決定率に対するKPI
6. 弊社に対するご要望　など

相互認識の明確化により、コミット率80%超え

カスタマーサクセス

社内周知　イベントスピーカー



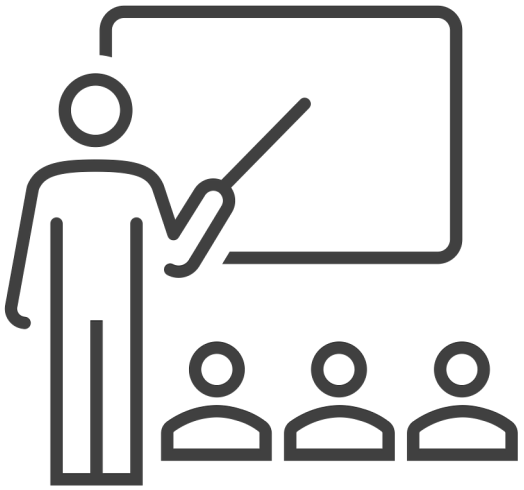
ターゲット層を集客した
小規模イベントへ
スピーカーとして登壇しスクリーング

貴社専用の説明会や選考会を
社内にて実施し、CSより魅力付け

確度の高い学生のみを抽出、出席率90%以上

カスタマーサクセス

限定　説明会　運営



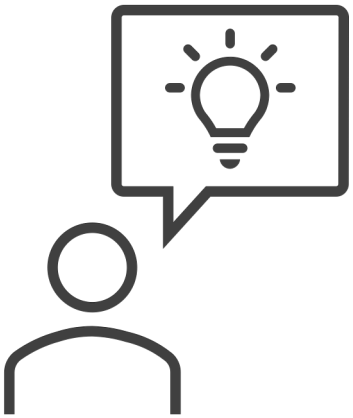
会場レンタルや
運営スタッフの確保が難しい
企業様向けに弊社会議室の貸出も可能！

既に面談を実施した学生の中より
ポテンシャルや志向性で選出し
参加希望者向けに説明会を実施！

ご希望人数に合わせて
・集客
・当日の設営
・終了後のアンケートやテスト
など、フォローしております。

カスタマーサクセス

第三者視点　魅力付け



選考進捗の状況に応じて
ご本人と面談を実施し
・志望度
・他社選考
・魅力、不安要素の回収を実施し共有

必要な情報を正確に伝えることが可能

ご紹介フロー

お申込書
ご契約内容の確認

※電子契約を
推奨しております。

ご 締 結 後

カスタマーサクセス部門
学生担当責任者
とのお打ち合わせ

ご紹介スタート

カスタマーサクセス

採用のテーマや新卒採用の背景
採用ターゲットやご紹介方法、選考フローなど
貴社に合わせた内容にて
計画～運用～問題解決を一気通貫しご支援いたします。

Copyright © rea stage, Inc. All rights reserved.

4

ご提案プラン

ご提案プラン

1：トライアルプラン＜個別紹介＞

文系	理系
80万円	100万円

2：コミットプラン＜個別紹介＆イベント参加無料＞

	90万円 （90万円）	255万円 （85万円）	400万円 （80万円）
保障人数	1名	3名	5名
1名コミット追加	90万円	80万円	75万円
追加成功報酬	95万円	85万円	80万円

Copyright © rea stage, Inc. All rights reserved.

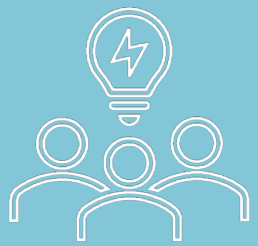
ご提案プラン

◆無料イベント 詳細◆

企業様3社×学生(12-15名)の座談会型イベント
弊社オフィス 会議室毎にローテションしオファーを出すことができます。
効率よくターゲットと接触し、貴社よりアプローチが可能です。

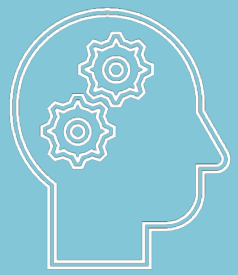
業界別　イベント

実施業界
不動産、人材、広告
IT、サービス、介護
ベンチャー



職種別　イベント

実施職種
営業、エンジニア
施工管理
マーケティング



属性別　イベント

GMARCH以上
早慶上智以上
体育会系
理系限定

Copyright © rea stage, Inc. All rights reserved.

サービスラインナップ

内定にコミットする就活サービス
ジョブコミット
job commit
新卒

■新卒紹介事業
10時間以上の個別面談を実施した学生をピンポイントでご紹介～CLまで実施。20卒は年間2000名決定。
21卒は年間3000名決定予定。

VentureSales
ベンチャーセールス

■中途・第二新卒紹介事業
20代×営業特化の基礎研修の必要の無い即戦力人材をご紹介可能。

REA tech
リアテック

■SES事業
利用登録者は現段階でインフラ/フロント/バックエンドエンジニア・デザイナー・マーケター・ディレクターと専門性の高いフリーランスエンジニアが3000名以上が登録済み

チャレンジから始まる就活イベント
ジョブチャレ
Job Challenge
新卒

■新卒イベント事業
体育会系・上位校・理系etc…セグメント特化型マッチングイベント。参加して終わりではなく、内定後のクロージングまでフォロー。東京・大阪・福岡にて年間250回開催。

Copyright © rea stage, Inc. All rights reserved.